

TITAN MACHINERY

08162, Україна, Київська область, Києво-Святошинський район, смт. Чабани, вул. Машинобудівників, 1
П/р № 26009439799 у АТ «Райффайзен банк Аваль», МФО 380805, код ЄДРПОУ 38379774 тел. 594-51-71

ГУ ДПС У КИЇВСЬКІЙ ОБЛ. (1036)

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА»
(Код ЄДРПОУ: 38379774)
вул. Машинобудівників, буд.1, смт. Чабани,
Києво-Святошинський район, Київська обл.,
08162 Т. 0673394865

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА»
ЄДРПОУ 38379774
Звіт про управління за 2023 рік.

1) Організаційна структура та опис діяльності підприємства.

Сьогодні TITAN MACHINERY Inc. є одним з найбільших операторів ринку техніки CNH у світі. Більше 20 років компанія пропонує кращі рішення для сільського господарства і будівельної галузі, а в її активі входить велика мережа з 105 представництв і дилершипів в США і більше 17 представництв в Європі: Болгарії, Німеччині, Румунії, Україні. Компанія дотримується високих стандартів передпродажного і післяпродажного обслуговування клієнтів, пропонуючи при цьому якісні, надійні і сучасні сервісні послуги. Такі стандарти закладені в основу роботи представництв по всьому світу і забезпечують клієнтів компанії завжди надійними та ефективними рішеннями.

Компанія є міжнародним експертом в області поставок сільськогосподарської техніки. Активний розвиток власної мережі дилершипів, складів і сервісних центрів завжди гарантує широкий вибір техніки, наявність всіх необхідних запчастин на складі компанії, їх оперативну доставку, грамотні консультації фахівців і якісне обслуговування.

В Україні компанія представлена дочірньою компанією ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА». Основними напрямками діяльності в Україні є продаж сільськогосподарської техніки, запасних частин до неї, проведення сервісного обслуговування сільськогосподарської техніки, розвиток напрямку точного землеробства.

Компанія складається з підрозділів: збуту техніки, відділу після продажного обслуговування, підрозділу логістики та адміністрації. Всі підрозділи підпорядковуються генеральному директору компанії.

2) Результати діяльності

В 2023 році було налагоджено зв'язки із новими постачальниками запасних частин та підписано контракти на більш вигідних умовах порівняно із 2022 роком. Розширено асортимент запасних частин. Підписано нові контракти на поставку комплектуючих до техніки з компаніями Китаю та Бразилії.

Протягом 2023 року збільшився обсяг реалізованої продукції та послуг порівняно з 2022 роком на 10,9%, також збільшилась на 10,22% собівартість реалізованої продукції.

Ліквідність та зобов'язання

Товариство має у своєму розпорядженні наступні активи:

Вид активу	Процент
Основні засоби	5.52
Необоротні активи, утримувані для продажу	0.28
Запаси	76.53
Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги	10.24
Дебіторська заборгованість за виданими авансами	5.91
Дебіторська заборгованість за розрахунками з нарахованих доходів	1.07
Гроші та їх еквіваленти	0.45

*процентні дані наведені від валюти балансу

Дані активи забезпечують можливість для погашення зобов'язань компанії, основними з яких є:

Вид зобов'язання	Процент
Власний капітал	(55,26)
Короткострокові кредити	99,54
Поточна кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги	44.00
Поточна заборгованість за податками та з оплати праці	0,24
Інші поточні зобов'язання	0,85
Поточні забезпечення	4,85
Довгострокові зобов'язання	1,27
Розрахунки з бюджетом	0,05
Поточна заборгованість за одержаними авансами	4,29

*процентні дані наведені від валюти балансу

3) Екологічні аспекти

Компанія турбується про захист довкілля та не здійснює забруднення навколишнього середовища, раціонально використовує воду, споживає електроенергію.

4) Соціальні аспекти та кадрова політика

ТОВ «ТАЙТЕН МАШИНЕРІ УКРАЇНА» є соціально відповідальним роботодавцем, дотримується всіх норм трудового Законодавства, додатково надає кожному працівнику недержавне медичне забезпечення. Піклується про розвиток персоналу та підвищення його кваліфікації. Також компанія проводить постійно тренінги з охорони праці, сповідує в своїй діяльності повагу до прав людини, здійснює заходи щодо боротьби з корупцією та хабарництвом відповідно до антикорупційної політики (FCPA), надає рівні можливості працевлаштування для всіх претендентів на вакантні посади не залежно від віку та статі. Станом на 31.12.2023 р в компанії працює 181 працівників, у т.ч. жінок 27, з них 3 жінок на керівних посадах. Однак військовий стан в країні має негативні наслідки для роботи компанії. Мобілізація та затримки у процесі бронювання вкрай негативно впливають на функціонування компанії та несуть ризики у наданні своєчасних послуг та продажу товарів клієнтам. Однак компанія готує довгострокову стратегію залучення молодих кадрів з метою підготовки кадрового резерву

5) Ризики

Ризики, пов'язані зі зміною попиту

Можливість та доступність фінансування для клієнтів товариства є ключовим фактором для формування їх попиту на техніку, запчастини та послуги. При відсутності можливості залучення додаткових коштів або зростанні процентних ставок на кредити, попит на техніку зменшиться, що призведе до падіння продажів, збільшення запасів на складі та негативних фінансових результатів. Бойові дії призводять до руйнівних наслідків та втрати платоспроможності аграріїв, що призводить до падіння об'ємів бізнесу на прикордонних територіях.

Також негативний вплив має перекриття кордону європейськими спілками перевізників, що призводить до збільшення термінів поставки техніки та запасних частин, унеможливорює прогнозування вартості доставки вантажів, суттєво підвищує вартість логістичних послуг.

Фінансові ризики

Зростання кредиторської заборгованості може обмежити фінансову та операційну гнучкість компанії, також компанія несе ризик кредитування кінцевих споживачів, зміни валютних курсів можуть негативно вплинути на результати господарської діяльності (збільшення кредиторської заборгованості перед іноземними постачальниками та кредиторами).

6) Дослідження та інновації.

Компанія постійно вдосконалюється, аналізує ринок, вивчає попит та новітні дослідження на ринку с/г техніки, проводить дослідження та пропонує нові розробки в області точного землеробства. Менеджери з продажу постійно вдосконалюють свої знання шляхом внутрішніх та зовнішніх тренінгів, які організовує компанія.

7) Фінансові інвестиції

Компанія не здійснює інвестиції у цінні папери інших підприємств, не має інвестицій в асоційовані і дочірні підприємства.

8) Перспективи розвитку

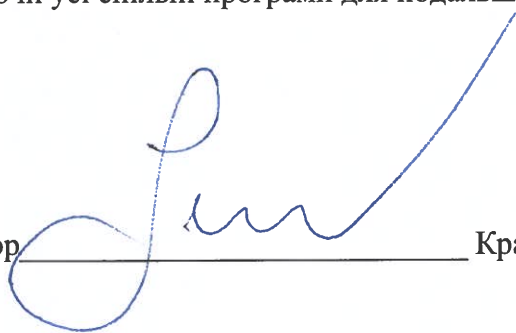
Перш за все стратегія розвитку компанії Тайтен Машинері Україна на 2024 рік полягає у налаштуванні процесів по компанії, розвитку відділу післяпродажного обслуговування.

Також планується активний розвиток усіх напрямків діяльності компанії у регіонах, де компанія є офіційним дилером компанії CASE IH.

Компанія також планує збільшити пізнаваність власного бренду, шляхом збільшення маркетингової активності, а саме проведенням демонстрацій на базі своїх клієнтів, участю у галузевих виставках, профільних семінарах та спеціалізованих заходах, планується активно розвивати продажі в мережі та через власні сайти.

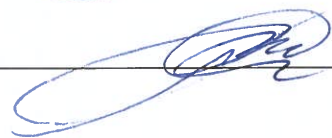
Компанія Тайтен Машинері буде зміцнювати стосунки зі своїми постачальниками, ефективно використовуючи усі спільні програми для подальшого розвитку.

Генеральний директор



Крайзель Хайко Андреас

Головний бухгалтер



Савченко В.Е.

М.П.